

# LS CUBE – GPS<sup>®</sup>

Guidance. Proactivity. Solutions.

*Your GPS through Italy/EU's legal landscape. We don't just map the territory. We guide you through it.*

## Entering and Operating in the Italian/EU market: painpoints



### A complex market

EU's legal and regulatory landscape is fragmented across sectors and countries, layered with EU and local rules, and often shaped by unwritten practices. Risks are hard to see from outside and costly when they surface.



### No visibility from HQ

Legal, compliance and tax matters are managed reactively by local contacts. HQ lacks a structured way to monitor status, anticipate issues, coordinate at global level and make informed decisions in real time.



### Too many consultants

Legal counsel, tax advisors, compliance consultants, labour lawyers... each with their own scope, timeline and language. No single point of accountability. No integrated view. Confusing and time consuming.

## THE SOLUTION: one integrated platform, one accountable partner

### LS CUBE – GPS<sup>®</sup>

A practical decision support platform integrating market intelligence, legal and tax structuring, regulatory advice, compliance & operational management and local support into a single continuously updated environment, immediately accessible to your HQ team and to your local officers.

- 🔴 Dedicated Environment, 100% private, 100% safe
- 🔴 Real-time dashboards and KPI monitoring from HQ
- 🔴 Market risk mapping & competitive intelligence
- 🔴 Entry structuring (M&A, greenfield, JV)
- 🔴 Contract, Compliance & Data Protection management
- 🔴 Market Access and Regulatory strategies
- 🔴 Tax & accounting coordination (ETR, WHT, TP)
- 🔴 Credit Management: soft collection, litigation
- 🔴 Single point of contact, coordinating the whole team

Paolo Ricci  
Managing Partner  
LS CUBE Studio Legale  
[paolo.ricci@LSCUBE.it](mailto:paolo.ricci@LSCUBE.it)

LS CUBE · [lscube.it](http://lscube.it) · 25+ years with the Japanese Embassy, MOFA, and major Japanese multinationals

Focused. Fast. Flexible. Friendly. Foremovers.

イタリア・EU市場の法務領域を、貴社と共にナビゲートします。道筋を示すだけでなく、最後までお供します。

## イタリア・EU市場への参入と事業運営：よくある課題・PAINPOINTS

### ! 複雑な市場

EUの法規制環境は、分野や国によって分断されており、EU規則と各国の規則が複雑に絡み合い、しばしば成文化されていない慣習によって形成されている。そのため、外部からはリスクを把握しにくく、顕在化した際には多大なコストがかかる。

### 👁️ 本社からの可視性がない

法務・コンプライアンス・税務は、現地の担当者による事後対応に委ねられがちです。本社には、状況を把握し、問題を予測し、グローバルに連携し、リアルタイムでの確な判断を下すための体系的な仕組みがありません。

### 🧩 コンサルタントの断片化

法律顧問、税理士、コンプライアンスコンサルタント、労働弁護士…それぞれが独自の範囲、スケジュール、言葉で動いています。一元的な責任の所在がない。統合された全体像もない。混乱を招き、時間ばかりがかかります。

## 解決策：ひとつのプラットフォーム、ひとつの責任窓口・OUR SOLUTION

### LS CUBE - GPS<sup>®</sup>

市場インテリジェンス、法務・税務戦略、規制アドバイス、コンプライアンス・事業運営管理、現地サポートを一つの継続的に更新される環境に統合した、実践的な意思決定支援プラットフォームです。本社チームにも現地担当者にも、いつでもすぐにアクセスできます。

- 🔴 専用環境。完全プライベート。完全セキュア
- 🔴 本社からのリアルタイムダッシュボードとKPIモニタリング
- 🔴 市場リスクマッピングと競合インテリジェンス
- 🔴 参入ストラクチャリング (M&A、グリーンフィールド、JV)
- 🔴 契約・コンプライアンス・データ保護の管理
- 🔴 市場アクセスおよび規制戦略
- 🔴 税務・会計コーディネーション (ETR、WHT、TP)
- 🔴 債権管理：ソフトコレクション、訴訟対応
- 🔴 単一の窓口、チーム全体を統括

Paolo Ricci  
Managing Partner  
LS CUBE Studio Legale  
paolo.ricci@LSCUBE.it

LS CUBE · [www.lscube.it](http://www.lscube.it) · 日本大使館、外務省、大手日系多国籍企業との25年以上の実績